



(Senior) Account Manager (m/w/d)

(Senior) Account Manager (m/w/d)|Full-time, Part-time|Unlimited

Learnship Networks ist ein innovatives Unternehmen im Bereich Education Technology. Wir sind Vorreiter in der Digitalisierung von Trainingslösungen für Unternehmen. Unser Fokus: Fremdsprachen und internationale Kommunikation.

Wir suchen **ab sofort** und **unbefristet** an unserem Standort in **Köln** eine/n: **Senior Account Manager (m/w/d)** für die Betreuung, Pflege und den Ausbau bestehender Geschäftsbeziehungen In **Voll- oder Teilzeit** (mind. 30h / Woche).

Ihre Herausforderung

- Analyse des Bedarfs im Bereich Sprachtrainings bei bestehenden, international agierenden Kunden mit Fokus auf die Region Nordrhein-Westfalen
- Aktive Beratung der Kunden bzgl. nationaler und globaler Trainingsprojekte
- Präsentation des Produktportfolios von Learnship beim Kunden vor Ort, virtuell sowie auf Veranstaltungen und Messen
- Auf- und Ausbau einer stabilen und vertrauensvollen Kundenbeziehung
- Angebot maßgeschneiderter Trainingslösungen und Abschluss gewinnträchtiger Verträge
- Ausbau des Kundenstammes durch kontinuierliche Up- und Cross-Selling Aktivitäten
- Enge und konstruktive Zusammenarbeit mit internen Teams, welche die operative Umsetzung der Trainingsmaßnahmen verantworten

Ihr Profil

- Sie haben eine Ausbildung oder ein Studium im kaufmännischen-, Fremdsprachen- oder in einem ähnlichen Bereich erfolgreich absolviert
- Sie verfügen über mindestens 5 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb, idealerweise im B2B-Bereich mit Fokus auf erklärungsbedürftige Dienstleistungsprodukte
- Die Strukturen in Konzernen sind Ihnen vertraut
- Sie haben eine hohe Affinität zum Thema Fremdsprachen und/oder Personalentwicklung; idealerweise verfügen Sie bereits über Branchenerfahrung
- Sie verfügen über fließende Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift, weitere Sprachkenntnisse sind wünschenswert
- Sie arbeiten gerne eigenständig, strukturiert und lösungsorientiert
- Sie sind empathisch und hartnäckig zugleich. Eine kundenorientierte Vorgehensweise ist Ihnen sehr wichtig.
- Mit dem MS Office Paket sind Sie bestens vertraut

Wir bieten

- Eine Tätigkeit in einer angenehmen Arbeitsatmosphäre mit viel Raum für die eigene Weiterentwicklung
- Die Möglichkeit, sich aktiv in unser erfolgreich wachsendes, internationales Unternehmen einzubringen
- Die Arbeit rund um unser innovatives, zukunftsorientiertes Produkt des Online-Fremdsprachentrainings
- Ein internationales Team mit Spaß an der Herausforderung und flachen Hierarchien
- Regelmäßige Firmenevents, frischer Kaffee, Tee und Obst

Sie suchen nach dem nächsten Karriereschritt im Vertrieb und haben Lust darauf, Unternehmen bei der qualifizierten Weiterbildung Ihrer Mitarbeiter zu unterstützen? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung!

Bitte laden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen inkl. der Angabe Ihrer Verfügbarkeit und Ihrer Gehaltsvorstellungen hier hoch.

Bei Fragen können Sie sich gerne an Anika Walterscheid, Junior Manager Corporate HR & Recruiting, via apply@learnship.com wenden.



Anika Walterscheid,
Junior Manager Corporate HR & Recruiting, Learnship Networks GmbH